

مدى كفاية النصوص القانونية لتنظيم عقد شراء الحقوق التجارية (الفاكتورينغ)

إعداد

نبيله ذيب علي علي

إشراف

د. أحمد مساعدة

الملخص

هدفت هذه الدراسة الى الكشف عن مدى كفاية النصوص القانونية لتنظيم عقد شراء الحقوق التجارية (الفاكتورينغ)، ففي ظل عدم وجود تشريع خاص يقوم بتنظيم عقد شراء الحقوق التجارية (الفاكتورينغ) في الأردن، وتحديد ماهيته واحكامه وشروطه القانونية، فقد ارتأينا دراسة مدى كفاية النصوص القانونية لتنظيم عقد شراء الحقوق التجارية (الفاكتورينغ)، استخدمت الدراسة المنهج الوصفي والتحليلي من خلال تحليل النصوص القانونية في القانون المدني الأردني، من خلال التشريعات الأردنية النافذة المتعلقة بموضوع الدراسة. بالإضافة لتحليل الآراء الفقهية التي تناولت موضوع الدراسة.

وقد توصلت الدراسة إلى عدد من النتائج من أهمها: يعد عقد الفاكورينغ من العقود غير المسماة إذا ما قارناه مع العقود الأخرى، وذلك لعدم وجود نصوص قانونية تنظم هذا النوع من العقود في التشريع الأردني، لذلك تم تركه للقواعد العامة. كما يقوم عقد الفاكورينغ على الاعتبار الشخصي، وتكمن أهمية ذلك في إتمام ونشوء العقد. كما توصلت الدراسة إلى أن عقد شراء الحقوق التجارية هو عقد ثنائي الأطراف ضمن عملية ثلاثية الأطراف هي عملية الفاكورينغ، وذلك بسبب الاتفاق على ذلك العقد وإبرامه بين طرفين هما بائع الديون ومشتري الديون.

وفي ظل النتائج أوصت الدراسة المشرع الأردني بضرورة عمل تنظيم لعقد الفاكترينغ ضمن قانون خاص به، بعد أن تم توضيح أن هذا النوع من العقود له طبيعة خاصة به ميزته عن كافة العقود المسماة.

الكلمات المفتاحية: عقد شراء الحقوق التجارية (الفاكترينغ)، عقد الوكالة، عقد القرض، عقد الإيجار التمويلي (عقد اللينغ)، عقد خصم الأوراق التجارية، مبدأ الجماعة.

The Adequacy of Legal Texts in Regulating Contract of Commercial Rights Purchase (Factoring)

Prepared by

Nabela Theeb Ali Ali

Supervised by

D. Ahmmad Masa'dh

Abstract

This study aimed to reveal the adequacy of legal texts to regulate the contract for the purchase of commercial rights (factoring), in the absence of a special legislation regulating the contract for the purchase of commercial rights (factoring) in Jordan, and to determine its nature, provisions and legal conditions, we have decided to study the adequacy of legal texts to regulate the contract for the purchase of commercial rights (factoring), the study used the descriptive and analytical approach through the analysis of legal texts in the Jordanian civil law, through the Jordanian legislation in force related to the subject of the study. In addition to analyzing the doctrinal opinions that dealt with the subject of the study.

The study has reached a number of results, the most important of which is: the factoring contract is one of the unnamed contracts if compared with other contracts, because there are no legal provisions regulating this type of contract in the Jordanian legislation, so it was left to the general rules. The factoring contract is also based on personal consideration, the importance of this lies in the completion and emergence of the contract. The study also found that the contract for the purchase of commercial rights is a bilateral contract within a three-party process, the factoring process, due to the

agreement on that contract and its conclusion between two parties, the seller of debt and the buyer of debt.

In light of the results of the study, the Jordanian legislator recommended the need to regulate the factoring contract within its own law, after it was clarified that this type of contract has its own nature that distinguishes it from all the so-called contracts.

Keywords: commercial rights purchase contract (factoring), agency contract, loan contract, financial lease contract (leasing contract), commercial paper discount contract, community principle.